

Joel Valtanen

Landstinget Dalarna



EUROPEISKA
UNIONEN
Europeiska
regionala
utvecklingsfonden

Upphandlingsdialog

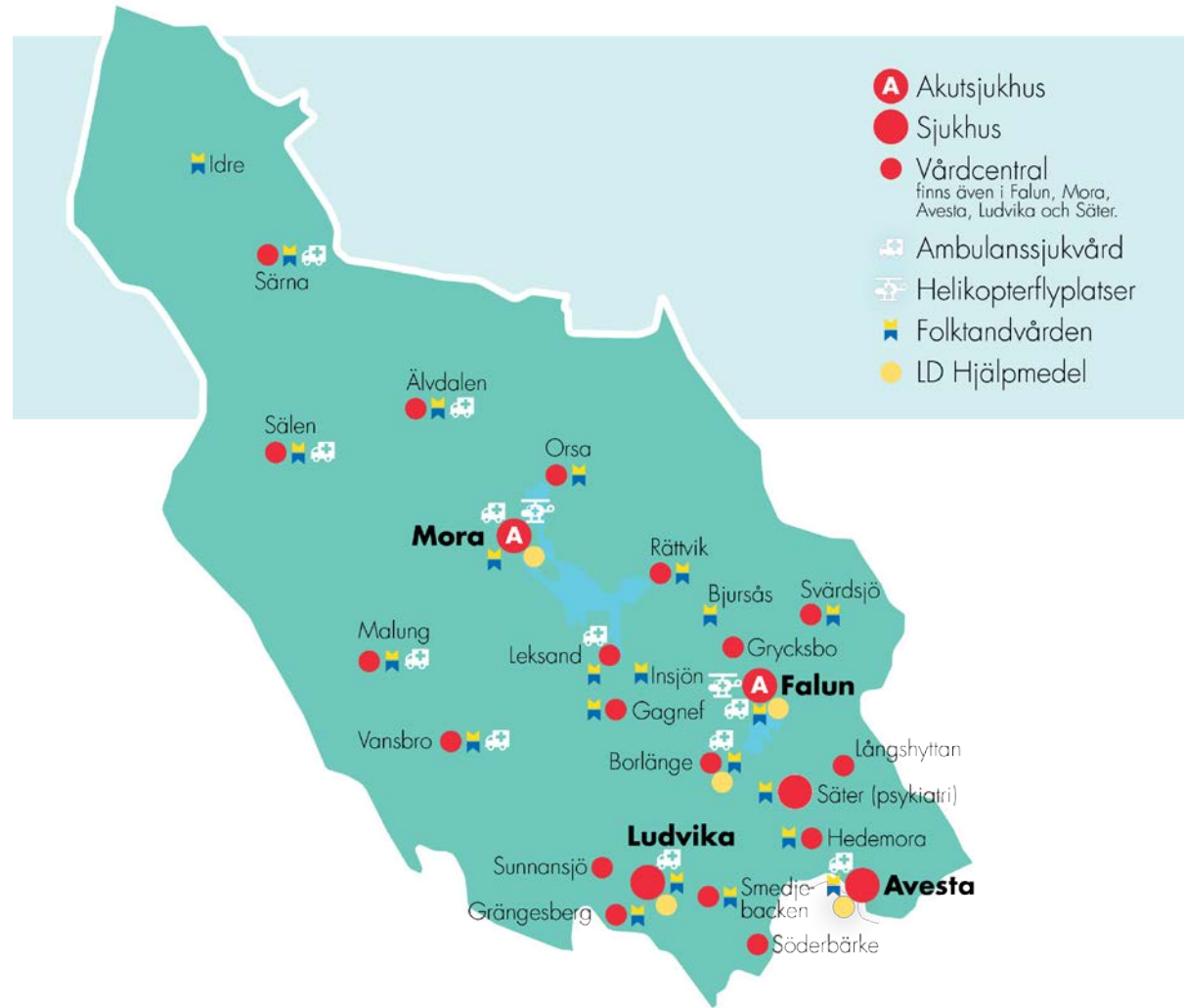
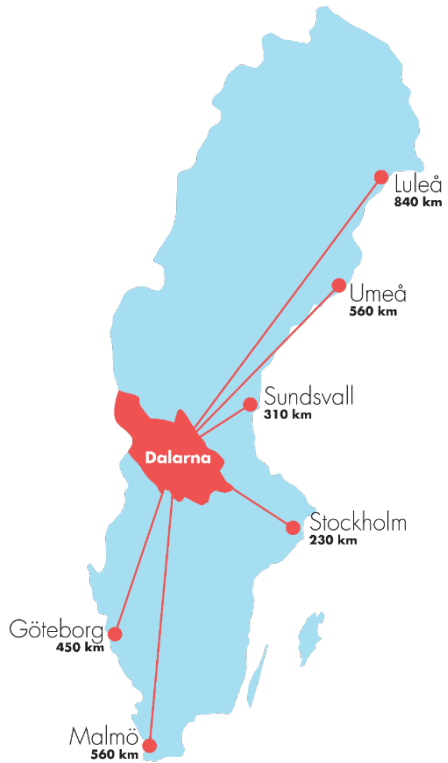
Dalarna



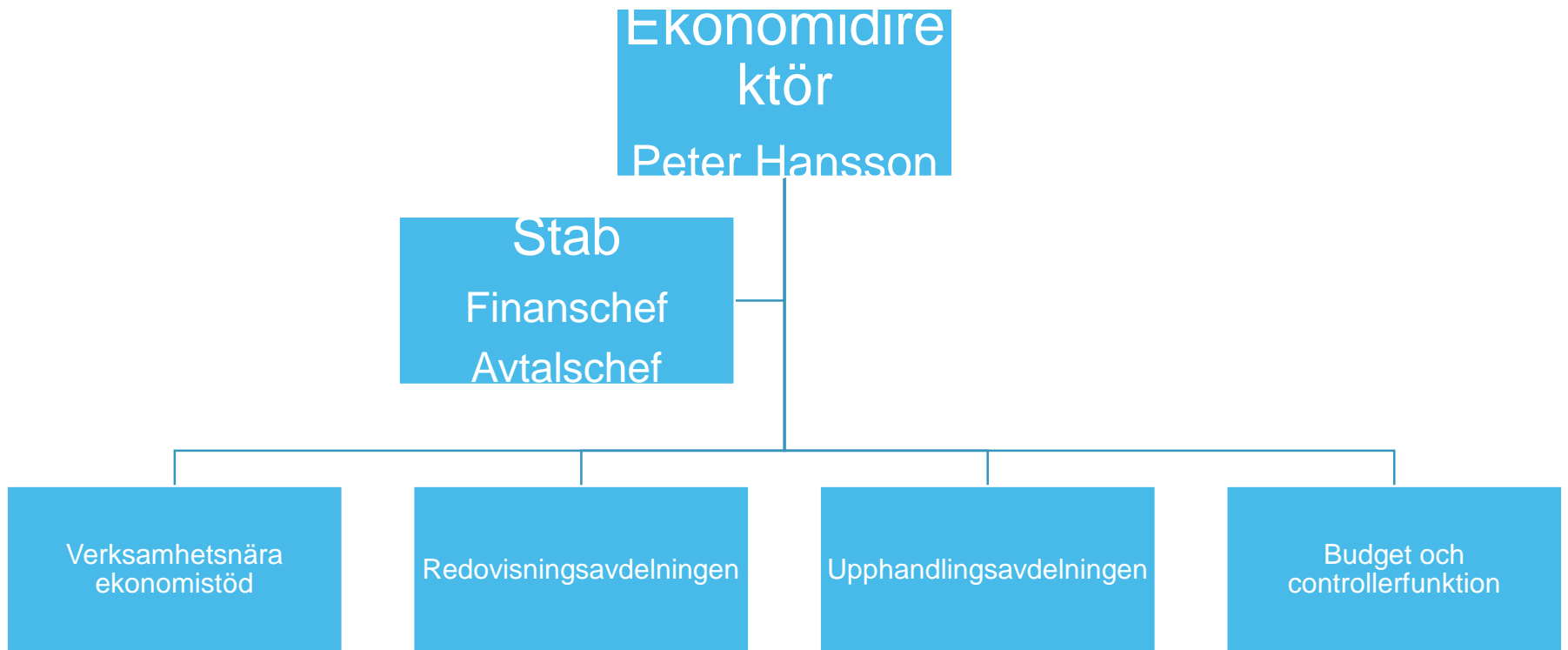
Landstinget
DALARNA

Landstinget Dalarna

Upphandlingsdialog Dalarnas seminarium om
innovationsupphandlingar



Landstinget Dalarna - Ekonomienhet



Nytt uppdrag – Program för uppföljning av och insyn i verksamhet som utförs av privata utförare

- Avtalscontroller har fått i uppdrag att arbeta med ”Program för uppföljning av och insyn i verksamhet som utförs av privata utförare”
- Syftet med funktionen är att förbättra och utveckla landstingets affärsverksamhet och avtalskontroll, inklusive avtalstrohet.

Samverkan och samarbete

- LfU – Samtliga landstings upphandlingsenheter
- Hållbar upphandling (Hållbarupphandling.se)
- Varuförsörjningen (Förbrukningsmaterial)
- Samverkansnämnden/7-Klövern (Hjälpmedel)
- Upphandlingsdialog Dalarna

Inköps- och upphandlingspolicy

- Upphandlingar ska genomföras i enlighet med EU-direktiv, svensk lagstiftning och denna policy, utföras på ett affärsmässigt, objektivet och effektivt sätt samt med beaktande av såväl miljöhänsyn som social hänsyn.
- Upphandlingar ska präglas av ett samlat ekonomiskt tänkande där samtliga kostnader beaktas som är förenliga med anskaffningen.
- Upphandlingar ska genomföras så att landstingets verksamheter får varor och tjänster med rätt funktion och rätt kvalitet till lägsta kostnad.
- Landstinget ska ha en helhetssyn på upphandlingar och ta tillvara de vinster som följer av en samordning, när detta är affärsmässigt och tjänar landstingets syfte.
- Upphandlingar ska, när så är möjligt, anpassas så att även små och medelstora företag samt idéburna organisationer kan delta som anbudsgivare.

Exempel på upphandling med ny lösning

- Ambulansupphandling "Dala-bilen"
 - Flertalet avvikelserapporter angående arbetsmiljö och patientsäkerhet samt personalsäkerhet
 - Verksamheten utförde en omvärldsanalys genom tidig dialog, besökte flera olika tillverkare av fordon för att få information och diskutera möjligheter till utveckling och nya lösningar.
 - Intern dialog med flera olika verksamheter (Medicinsk teknik, hygienavdelningen, intensivvårdsavdelningen, Narkosläkare, m.fl.) för att få en bättre bild av våra framtida behov
 - Traditionell upphandling "Öppen", tydligare krav angående våra framtida behov av nya lösningar
 - Positiva effekter – Bättre arbetsmiljö, högre patient- och personalsäkerhet

Slutsatser

- Kravställ INTE en lösning, beskriv istället verksamhetens/beställarens behov
- Förstå leverantörernas förutsättningar och förmågor genom exempelvis tidig dialog
- Beakta de strategiska aspekterna – hantera upphandling på strategisk nivå för att säkra de långsiktiga värdena